



## CONFÉRENCE #1 GAGNER, 1<sup>ER</sup> SINON RIEN !

# LE POUVOIR DU MENTAL

PAR GILLES SÉRO

### CONTACT

[www.on-the-field.fr](http://www.on-the-field.fr)

[gilles@gilles-sero.com](mailto:gilles@gilles-sero.com)

**Gilles Séro**

[www.gilles-sero.com](http://www.gilles-sero.com)

# LE PROGRAMME

## CONFÉRENCE #1

## GAGNER, 1<sup>ER</sup> SINON RIEN !

## LE POUVOIR DU MENTAL

Qu'est-ce que le mental ?

Illustrations concrètes sur le terrain du commercial/manager

Le modèle GS Performance :  
3 grandes parties et 7 points clés pour optimiser son mental

Le socle de la performance : c'est la base

Les leviers de la performance : c'est la direction

La boucle de la performance : c'est le process

À l'issue de la conférence :

Vous saurez définir le mental

Vous connaîtrez les 7 leviers à travailler pour l'optimiser

Vous pourrez repérer les « bons » objectifs et les « mauvais » objectifs

**CONTACT**

[www.on-the-field.fr](http://www.on-the-field.fr)  
[gilles@gilles-sero.com](mailto:gilles@gilles-sero.com)

**Gilles Séro**  
[www.gilles-sero.com](http://www.gilles-sero.com)